

Depuis plus de 40 ans, Widap AG est l'un des principaux fabricants de résistances et de bancs de charge sur mesure. Nos points forts sont l'ingénierie, l'analyse et le développement de nouveaux produits innovants, de systèmes et d'applications personnalisées. Grâce aux installations de production de notre filiale S.I.R. Resistor en Italie, il est possible de produire des plus grandes séries dans la qualité habituelle. Widap AG est une PME suisse régionale qui a une orientation internationale et un réseau mondial. Nos clients sont situés dans plus de 60 pays différents dans le monde entier.

Cela permet à nos près de 40 employés en Suisse d'élargir leurs compétences interculturelles grâce à des activités variées et exigeantes. En même temps, nous maintenons une culture d'entreprise très familière et collégiale. Grâce à notre petite structure, le travail de chacun est essentiel à la réussite de l'entreprise et est valorisé en conséquence.

Nous avons le poste suivant à pourvoir pour renforcer notre équipe dans le domaine de la technologie de la distribution d'énergie, de la mesure et de la compensation du courant réactif :

Technico-commercial au service externe (f/m/d) 60–80% région Berne, Valais et Suisse romande

Lieu de travail : CH-3185 Schmitten, avec déplacements dans la région de Berne, Valais, Suisse romande et Tessin

À partir de : Dès suite, ou selon accord

Vos tâches

- Vous acquérez de nouveaux clients, soutenez et conseillez nos clients principaux (planificateurs électriques, constructeurs d'appareillage, centrales électriques, électriciens, industrie et utilisateurs finaux). Pour cela, vous passerez environ 2 jours par semaine sur place chez nos clients.
- Vous coordonnez et planifiez les projets et effectuez les clarifications auprès du client.
- Vous préparez des travaux qui nécessitent une expertise technique et commerciale.
- Vous préparez des offres spécifiques aux clients et en assurez le suivi dans le cadre du projet.
- Vous êtes le lien entre les clients, les fournisseurs et les services internes, ce qui implique une bonne communication entre les différentes parties.
- Vous assurez la responsabilité territoriale et budgétaire de votre zone de vente.
- Vous rendez visite à nos clients lors de foires et d'expositions et participez vous-même en tant qu'exposant.

Votre profil

- Vous disposez d'une formation technique, de préférence en électrotechnique et avez obtenu un diplôme de spécialiste technico-gestionnaire ou brevet fédéral de technicien et avez au moins 2 à 3 ans d'expérience professionnelle.
- En plus de vos connaissances en électrotechnique, vous avez le sens de la vente, ce que vous avez déjà mis en évidence par des expériences professionnelles dans le domaine de la vente externe.
- Vous considérez que vos compétences en matière de communication, votre flexibilité, votre capacité à travailler en équipe et votre méthode de travail indépendante et systématique sont vos points forts.
- Vous êtes bilingue (français/allemand) ou de langue maternelle allemande ou française avec de très bonnes connaissances de l'autre langue (C1). Des connaissances supplémentaires en italien sont un atout.
- Permis de conduire catégorie B

Nous offrons

- Un travail varié et intéressant.
- Une atmosphère de travail ouverte et amicale dans un environnement dynamique et motivé
- Une entreprise orientée vers le futur avec des conditions d'emploi attrayantes

Nous avons suscité votre intérêt? Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet, que vous pouvez nous envoyer en ligne à l'adresse www.widap.ch/carriere ou à l'adresse email hr@widap.ch.